



C&C ADVISORY

Experts - Comptables

Catalogue des
Formations
2024



Catalogue des
Formations
2024

FINANCES & TRÉSORERIE.....	4
RÉG.CHANGES & DOUANES	12
FINANCES POUR NON FINANCIERS.....	16
IFRS& CONSOLIDATION.....	22
COMPTABILITÉ.....	30
AUDIT.....	48
CONTRÔLE DE GESTION.....	56
ORGANISATION.....	64
FISCALITÉ.....	70
JURIDIQUE.....	84
PAIE.....	92
RECouvreMENT.....	96



Finance & Trésorerie

Catalogue des
Formations
2024

Finance & Trésorerie

FT01	
Réussir son business-plan	6
FT02	
Savoir évaluer une entreprise	7
FT03	
Perfectionnement à entreprise	8
FT04	
Réalisez une analyse financière	9
FT05	
Perfectionnement à financière	10
FT06	
Maitriser la gestion de la trésorerie	11



C&C ADVISORY

Experts - Comptables

Réussir son business-plan

Pour Qui ?

- Responsables de projet
- Cadres financiers
- Contrôleurs de gestion

Objectifs de la formation

- Élaborer ou évaluer des prévisions d'activité.
- Élaborer un plan de financement prévisionnel.
- Évaluer la rentabilité économique et financière d'un projet.
- Présenter le projet de façon convaincante et claire.
- Assurer le suivi du projet.
- Analyse critique d'un business-plan.

Programme de la formation

Présentation de la notion de business-plan

Les notions proches : business case, plan stratégique, modèle économique...

Le contexte et business-plan

Importance du business-plan : concevoir et vendre le projet, assurer le suivi du projet.

Défendre sa stratégie

Faire du secteur

Relier son projet aux choix stratégiques de

Formaliser le «business model» et la chaîne de valeur
Présenter des plans pertinents : investissements, recherche, production, commercial, recrutement.

Élaborer des prévisions d'activité

Comment élaborer des prévisions :

- Analyse du marché: taille du marché et objectif de part de marché.
- Analyse de : clients, produits, marchés.
- Analyse de l'ence de rentabilité de

Définir les paramètres financiers du projet et leur niveau de risque.

Flux de trésorerie et : free cash-flow, Définir la valeur résiduelle. Projet à durée indéfinie : définir de la prévision et la valeur finale

Présentation de la notion de business-plan

Les notions proches : business case, plan stratégique, modèle économique...

Le contexte et business-plan

Importance du business-plan : concevoir et vendre le projet, assurer le suivi du projet.

Défendre sa stratégie

Faire du secteur

Relier son projet aux choix stratégiques de

Formaliser le «business model» et la chaîne de valeur
Présenter des plans pertinents : investissements, recherche, production, commercial, recrutement.

Élaborer des prévisions d'activité

Comment élaborer des prévisions :

- Analyse du marché: taille du marché et objectif de part de marché.
- Analyse de : clients, produits, marchés.
- Analyse de l'ence de rentabilité de

Définir les paramètres financiers du projet

et leur niveau de risque.

Flux de trésorerie et

: free cash-flow,

Définir la valeur résiduelle. Projet à durée indéfinie : définir de la prévision et la valeur finale

Savoir évaluer une entreprise

Pour Qui ?

Objectifs de la formation

Programme de la formation